

齐鲁银行寿光支行：

下好“普惠金融”真功夫 写好“惠农助企”大文章

■本报记者 徐春艳

普惠金融惠及千行百业，金融活水润泽万户千家。近年来，齐鲁银行寿光支行主动对接经营主体和人民群众金融需求，开展多层次、多形式的宣传推介活动，走进田间地头、深入企业园区，持续拓展普惠金融服务的广度和深度，全力满足涉农经营主体、小微企业的金融服务需求，擦亮“金融为民”底色，写好“普惠金融”大文章。

普惠助农 让农户日子“甜”起来

“原来需要几天时间才能完成的植保工作，现在只需要几个小时就能轻松搞定，没有齐鲁银行提供的贷款很难办成。”近日，寿光市田柳镇后疃村朱卫霞大姐收到了齐鲁银行寿光支行发放的50万元蔬菜贷款，这笔资金的到账，为她的智能化蔬菜大棚生产和经营注入了新的活力。

在后疃村智能化蔬菜大棚示范园区，像朱卫霞大姐一样体会到齐鲁银行“蔬菜贷”便利的种植户不止一户。后疃村智能化蔬菜大棚示范园区是寿光农业现代化的一个重要窗口，凭借先进的技术和设备实现了蔬菜的高效种植和精细化管理。然而，随着规模的不断扩大，种植户们对于资金的需求也日益增大。齐鲁银行“蔬菜贷”凭借其审批方便、放款及时等优势得到种植户的青睐。

“每年购买种子、肥料、农药，改善大棚设施，都需要不小的一笔费用。齐鲁银行的贷款

解决了我们短期资金周转问题，确实给我们减轻了经济压力。”园区种植户刘大姐告诉记者，今年她和家人在齐鲁银行的支持下扩大了种植规模，并对收获充满了希望。

“蔬菜贷”是由齐鲁银行与山东省农业发展信贷担保有限责任公司联合研发的一项业务，通过银担系统线上直连，实现线上审批、担保、放款。2024年以来，齐鲁银行潍坊分行持续加强与省农担的合作深度，多次组织与省农担、同业机构召开交流座谈会，持续探索与省农担合作模式，聚焦区域特色产业做好深挖细创，创新推进水产品养殖贷、鱼担惠农贷—强村公司、高标准农田贷、肉牛养殖贷、农村经济合作社“大田托管贷”等批量项目。2024年一季度，齐鲁银行潍坊分行与省农担新增业务超过5000万元，为推动寿光农业和农村经济的可持续发展起到了积极的推动作用。



普惠助企 让小微企业“活”起来

位于古城街道的寿光市百泰园农业开发有限公司，是一家集蔬菜水果种植、批发、农资农机销售、种植技术开发和销售等多项农业产品和服务经营为一体的公司，在业务不断扩大的同时，对资金的需求也日益增加。齐鲁银行寿光支行了解的企业发展需求后，积极上门对接，并根据其发展情况为其定制了专属信贷方案。借助该行“助业贷”产品，该公司短短7天，便获得了一笔100万元的信用贷款。

“真没想到，没有抵押也能获得这么高额度的贷款，而且还这么方便快捷。”资金问题的解

决为该企业注入了发展底气。

寿光农业、电商等中小微企业数量众多，其中有不少企业受限于成立时间较短、规模不大、缺报表缺流水、抵押物不足等因素，向银行申请经营贷款时常遇到困难。近年来，齐鲁银行寿光支行聚焦小微企业贷款“缺渠道、评估难、无抵押”等痛点，大力推广利率低、审批快、纯信用的特色信贷产品，目前已推出多达14项小微企业专属融资产品，其中9项为线上融资产品。

2024年以来，齐鲁银行寿光支行成立普惠金融专业团队，实行小微企业专业化经营，

持续开展普惠专项服务活动，从人财物力方面配置普惠金融领域专项支持资源、执行利率优惠政策、落实减费让利、加强产品创新、优化服务流程，进一步增强服务小微企业客户“能贷愿贷会贷”合力，切实解决融资难、融资贵、融资慢的难题。

下一步，齐鲁银行将认真贯彻中央、省市决策部署，持续做好金融产品创新、服务模式优化等工作，继续坚持做小额、降户均、调结构、强转型原则，将“做真普惠、真做普惠”作为业务发展主要方向，并持续发力，为助力乡村振兴、经济高质量发展贡献“齐鲁力量”。

寿光农商银行现代分理处 开展金融知识进社区活动



■通讯员 栾国椿

本报讯 为提升群众金融安全意识，帮助群众树立正确理财理念，近日，寿光农商银行现代分理处走进金马寨社区，进行以“拥抱春天 放飞梦想”为主题的金融知识社区宣传活动。

活动前期，客户经理对社区情况进行了摸底调查，了解到本社区内白天年轻客户外出务工、老人

小孩占比居多的情况，结合行总部要求及该社区群体特点，确定本次活动围绕社保卡换新及存款利率宣传进行。

活动期间，工作人员通过金融知识讲座的形式，针对现场儿童开展了金融小知识宣讲、儿童卡办卡及使用说明等活动，并为现场小朋友送上风筝等精美礼品。同时，工作人员还通过发放宣传单页的形式，向现场老人讲解寿

光农商银行存款产品最新利率及社保卡换新等相关知识。

此次活动得到现场群众和村委的一致好评，尤其是现场不少群众在了解到寿光农商银行的优质服务和优惠存款利率后，纷纷预约了存款服务。下一步，农商银行现代分理处将继续发扬“迈出去、走出去”的精神，到群众中去，为客户提供更多贴心、暖心的服务。

服务国防建设 扩充保障范围

中国人寿寿光市支公司覆盖新兵训练保障范围



■本报记者 徐春艳

本报讯 近年来，中国人寿寿光市支公司全力服务国家发展战略和实体经济，不仅在传统业务范围内做好并提升服务水平，还不断尝试开拓新领域，大力扩展服务的范围和广度，展现作为副部级央企的社会担当，为百姓提供更全面的保障。

在市场调研过程中，中国人寿寿光市支公司发现新兵入伍前的训练以及民兵预备役日常训练都存在一定风险隐患，但目前还欠缺保障覆盖，是急需补充完善保障的空白地带。作为全新领域，没有可借鉴参考的经验，但寿光市

支公司团体业务部敢于尝试，多次与寿光市武装部协商沟通，并得到武装部的肯定和支持，最终双方达成一致意见，并将这项利军利民的好事迅速落地实施。截至目前，该项目已成功投保出单20件，保费合计15420元，在寿光实现了首创和0的突破。

该项尝试，为新兵入伍前的训练和民兵的日常训练增加了一层防护罩和保障，可以让他们更加安心地投入到训练中，支持国防发展，守护百姓健康，是实实在在的为民工程。下一步，中国人寿寿光市支公司还将更多地参与到寿光的经济建设和社会发展中，体现责任担当，展现社会价值。