



码上看报



码上订报

24小时服务热线：0536-5253221
2021年12月31日 星期五 责编/吴荣美 美编/籍红

专题 | 15

高校博士为农资零售商上课

利民农化这次年会获好评

凝心聚力，才能共赢未来。2021年12月27日-28日，由青州市利民农化有限公司举办的“利民农化&颖泰作物2021年度核心经销商会议”在山东省潍坊市青州将军山庄成功举办。山东半岛蓝色经济工程研究院副院长、潍坊科技学院设施园艺研究中心主任潘好芹、颖泰作物科技有限公司、欧洲化学公司、北京成禾佳信公司、武汉科诺生物科技公司、深圳柏施泰公司、波兰英特尔马格公司、德国拜耳等公司相关负责人以及来自寿光、安丘、青州、昌乐等地的百余名零售商、媒体记者齐聚美丽的古城青州，共同见证了此次会议的召开，并聆听了一堂高质量的蔬菜病害技术培训课。

此次会议为期两天，坐落于青州的利民农化，将会议的第一站搬到了青州云门山，让参会者一览云门山美景，尽显地主之谊。室内会议则进行了颁奖仪式、利民农资大集、蔬菜病害技术培训、行业分享、利民农化方案介绍、产品订货会等多项活动。现场活动进行热烈，利民农化以其过硬的销售能力、脚踏实地的干劲和为农服务的热情，得到了合作厂家及零售商的一致好评，展现了作为优秀农资代理商的责任和担当。



会议现场

1 专家授课 为零售商“充电”

参加本次会议的人群主要是各地的零售商，他们对蔬菜植保技术需求迫切，为此，青州利民农化专门邀请了山东半岛蓝色经济工程研究院副院长、潍坊科技学院设施园艺研究中心主任潘好芹博士为大家呈现了一堂高质量的设施蔬菜病原鉴定及重要病害发生规律培训课。专家老师从病害的发生原因、发生规律、症状识别及如何用药等方面进行了详细地讲解。专家老师的一堂课让零售商们受益匪浅，只有不断掌握更多的植保技能，才能更好地服务农户。

2 回顾2021 优秀零售商销量节节攀升

青州利民农化经过二十多年的开拓进取，不断发展壮大，销售网点遍布潍坊地区的经济主要镇街。利民农化的快速发展，离不开各地零售商的鼎力支持，他们长年活跃在生产一线，将一批批的优秀农资产品输送到各个蔬菜和大姜种植区。2021年，农资零售行业竞争依然激烈，在大棚区，一个村可能就多达十几家零售店。如何在众多零售店中求得更大发展，掌握优秀农资产品是王道。而青州利民农化与国内外十余家农资知名厂家合作，代理了上百款农药、肥料等产品，并建立了长期的业务合作关系，这也为零售商解决了后顾之忧。

为了树立新标杆、新榜样，青州利民农化对2021年销售业绩名列前茅的零售商予以表彰，颁发了多款产品的销售明星奖、领先奖、中流砥柱奖等奖项。期待零售商继续做好产品销售与地头服务，实现合作共赢。

3 展望2022 大企业好产品为利民做坚强后盾

青州利民农化与国内外十余家农资知名厂家合作。目前保持长期战略合作的有颖泰作物科技有限公司、欧洲化学公司、武汉科诺生物科技公司、德国拜耳公司、江苏袁氏新型肥料公司、山东洁晶集团、北京成禾佳信公司、山西凯盛集团、深圳柏施泰

公司、深圳龙德威公司、湖北格林凯尔公司等国内外知名企业，不断为广大种植户提供最优质的产品与服务。

会议现场，颖泰作物科技有限公司销售总监王文明介绍了其公司的发展情况及农药行情分析；颖泰作物科技有限公司市场

部经理庄晓明重点介绍了颖泰作物的明星产品；欧洲化学公司北区经理王宁则分析了当前的化肥市场行情。多个厂家纷纷表示，之所以选择与青州利民农化合作，正是看中了利民农化的销售实力，希望通过强强联合，拓展渠道，实现共赢。

4 探索解决方案 利民农化彰显大企担当

作为优秀代理商的代表，青州利民农化之所以能取得现在的成就，固然与其上游的实力厂家及下游的优秀零售商有关，但是要想做大做强，还离不开其自身的努力。在产品同

质化严重的今天，单靠一个单品闯天下的日子一去不复返，而要想走得长远，就要探索出自己独有的解决方案。

会议现场，青州利民农化有限公司副总经理袁成磊为参会者

讲解了公司经营的产品及解决方案，并推出了一系列套餐产品，如西瓜套餐肥、大姜套餐肥、碧护美果组合、利民杀线组合等，产品搭配更合理、科学，让种植户花更少的钱获得更大的收益。

5 利民农资大集 厂家上阵讲产品 现场订单不断

为了让参会零售商更好地了解利民农化合作厂家的产品，利民农化专门设置了“利民农资大集”环节，邀

请厂家产品进会场，搭建起厂家与零售商沟通的桥梁。厂家展示很多新产品，并一对一进行产品讲解，让零

售商更好地了解每种产品的特点及卖点，零售商也对产品进行了客观评价，并现场签订订单。

6 优惠力度空前 零售商“砸钱”抢货

活动最后的现场订货环节将会议推向了又一个高潮。青州利民农化与众多实力强企的战略合作，给零售商们吃上了定心丸。随着订货优惠政策的发布，零售

商们果断“砸钱”抢货。“青州利民合作的都是大企业，产品有保障，我们对产品很放心，我也会与利民长期合作下去。”来自青州的一位零售商说道。“今年，各种

农资价格上涨，尤其是肥料涨价厉害，趁着这么大的优惠力度，赶紧把明年的货订上。”来自寿光的一位零售商果断预交10万元订货款。 本报记者 吴荣美