



码上看报



码上订报

24小时服务热线: 0536-5253221
2023年8月4日 星期五 责编/王凯旋 美编/于海燕

新闻资讯 | 3

叫响 “半截楼葡萄”品牌 打造增收产业



七、八月份,是葡萄丰收的季节。山东省潍坊市坊子区黄旗堡街道的半截楼村,位于潍坊的“母亲河”——潍河岸边,古杞国都城驻地,是远近闻名的“一村一品”示范村,主导产品葡萄种植已有40多年的历史。村里家家户户种葡萄,是远近闻名的葡萄种植村。近几年,半截楼村先后建起果蔬专业合作社、注册“杞王牌”葡萄商标,让以产地命名的“半截楼葡萄”品牌逐渐叫响。靠着品牌影响力,半截楼村将葡萄销往北京、上海,还与青岛利群、家乐福、佳世客,潍坊中百佳乐家等知名商贸企业对接,实现了半截楼葡萄向大城市、大超市的直供,成为当地“农超对接”的典型,走出了一条乡村振兴、产业增收的致富路。

葡萄产业发展起来 村民钱包鼓起来

走进半截楼村,一排排葡萄大棚井然有序,醉人的葡萄香味迎面而来,藤蔓下挂满了丰收的果实,一眼望去,青翠满棚,不时有慕名而来的游客来这里享受采摘的乐趣。村民们将刚摘下的葡萄装箱、打包、发车……“到了盛产季,我们都是凌晨就进棚采摘。”当地村民都说。

“采摘前40天断水集糖,成熟的半截楼葡萄糖度在20以上,平均价格8元左右,现在随摘随发。”半截楼村葡萄种植户刘宝龙说,他种的两棚葡萄今年预计能采摘10000多斤,年纯收入8万余元。

周立勋全家共种植了5亩葡萄。他给自己算了一笔账:“按照往年的产量来看,这5亩地能产20000多斤葡萄。如果按八九块钱一斤的收购价来

算的话,种一季葡萄就能赚十七八万元,一亩地葡萄能卖3万多。葡萄上市后,很多客户都会来村民采购,在家门口就能销售一空,根本不愁卖。”

周成东是村里的种植大户,通过土地流转,种植了40亩葡萄,按照亩产4000斤,每斤8元-10元的批发价计算,一年的收入能达到150万元。

周成东的种植大棚里,枝繁叶茂的葡萄藤蔓下挂满了丰收的果实,紫色的葡萄果肉饱满、长势喜人。周成东说,半截楼葡萄之所以味道独特、香甜可口,这与当地地理环境有很大关系。“我们村地处潍、汶两河之间的冲积平原地带,生态环境好,地下水资源丰富,土地有机质含量高,都为葡萄生长提供了优渥的自然条件。”另外,半截楼葡萄还严格按照有机果蔬种植程序,不使用农药、化肥、生长调节剂等化学物质,只采用豆粕、土肥、微生物肥料,才保证了今天半截楼葡萄最好的口感。

注册“杞王牌”葡萄商标

近几年,半截楼村通过从高西村、小庄科村等附近行政村流转土地,已让葡萄种植规模达到2000亩,每亩产量4000斤。“半截楼葡萄年产量约800万斤,按照现在每斤8-10元的批发价格计算,全村一年葡萄产值在7000余万元。”半截楼村党支部书记周成富介绍,目前,半截楼葡萄主要销往北京、上海、江苏、青岛等地。村里还与青岛利群、家乐福、佳世客,潍坊中百佳乐家等知名商贸企业实现对接,每天发货量大约在22500公斤,实现了半截楼葡萄向大城市、大超市的直供,成为当地“农超对接”的典型。

为了将葡萄种植产业做大做强,半截楼村成立了半截楼果蔬专业合作社、注册了“杞王牌”葡萄商标,对村里葡萄种植实行统一管理、统一销售,实现了葡萄种植的高效、高质、高产。现在,村里家家户户种葡萄,平均每户村民年收入十几万元,农民靠葡萄种植走上了致富路。

潍坊市工人文化宫党支部书记韩建东是“千名干部下基层”乡村振兴服务队二队的一员,负责的正是半截楼村。驻乡镇以来,韩建东带领队员们深入田间地头,还为村里建起了葡萄交易市场。“下一步,村里还将实施总投资450万元、涵盖有机葡萄种植基地在内的农业综合开发项目,进一步完善水、路、电等农业基础设施,提升半截楼葡萄品牌的影响力。”周成富说。

金融活水浇灌半截楼葡萄

半截楼葡萄产业之所以成功,也得益于当地金融机构的大力支持。村民刘宝龙的大棚就是贷款建起来的。两年前,他还辗转在别人的葡萄棚里打工,如今自己建起了两个葡萄棚,年收入实现翻倍。

不过,当年建棚的时候,他手里并没有多少钱。“这些年在外面打工其实也没攒下多少钱,建大棚投入很大,我盘算来盘算去,把家里所有的积蓄投上也差不少钱。”他说。于是,抱着试试看的态度,他来到了潍坊农商银行黄旗堡支行在村里的驻点办公处询问能否贷款,“本来心里还有些担心,没想到工作人员态度相当好,了解了我的情况后,当天就给我申请办理了10万元的贷款,当时心里很感动。”

更让刘宝龙没想到的是,这10万

元贷款资金第二天就到账了。资金备齐了,刘宝龙马不停蹄地开工建大棚、买种苗、购农资,第一个属于自己的葡萄棚很快就顺利地建了起来。“当时站在大棚前,我心里还挺激动的,有种梦想照进现实的感觉。”刘宝龙凭着多年的葡萄管理技术,加上起早贪黑的付出,葡萄头一年就获得了丰收,依托半截楼葡萄的品牌效应,葡萄销路根本不用愁。

很快,刘宝龙建起了第二个葡萄棚,今年葡萄增产,价格也不错,他对今年的收成很有信心。“种葡萄很辛苦,不过原来是给别人干,现在是给自己干,收入高了,越干越有劲儿!”刘宝龙笑呵呵地说。

为助力葡萄产业发展,潍坊农商银行建起志愿服务队,逐户对接,主动送“贷”上门。大力推广“鲁担惠农贷”“创业担保贷”等特色信贷产品,有效满足葡萄流通中间环节资金问题;积极落实减费让利政策,对资金出现困难的果农,提供无还本续贷、中长期贷款、差异化利率等扶持政策,降低果农融资成本;优化贷款审批流程,为果农、收购商开辟“绿色金融”通道,靠前发力、精准发力,全力助农纾困,为乡村特色产业发展注入源源不断的金融“活水”。

黄旗堡街道发展特色农业

近几年,黄旗堡街道挖掘原有农业“老字号”,促进品牌农业形象升级,通过科学布局农业发展战略,大力发展“一村一品”现代高效农业。街道引导各村根据区位优势、传统产业、资源优势等,合理选择各具特色的村域经济发展路子。半截楼“杞王”葡萄、逢王“一品”西红柿、田东“玻璃翠”芹菜、西门口“杞都”牛蒡……记者了解到,目前,黄旗堡街道已注册杞都牛蒡、杞王玫瑰香、杞郡芦笋、柏台西瓜等绿色认证产品,逢王“一品”西红柿、宗德韭菜等有机认证产品,西门口大葱、大姜等无公害认证产品,通过“三品”认证的果蔬种植基地面积占农产品种植总面积的七成以上。

另外,围绕“一镇、一园、一带、一中心”的产业发展模式,黄旗堡街道集中资源、资金、项目优势,在街道建设农业观光区、生态采摘区、种苗培育区、科研展示区、配套服务区,打造绿色果蔬小镇、休闲生态小镇、活力宜居小镇和历史文化小镇,现代化新农村建设在这里得到长足发展。近几年,一个个果蔬品牌在黄旗堡街道应运而生,为现代化农业种植树立了典范,让街道真正走出了一条“农业更强、农民更富、农村更美”的致富路。

本报记者 王凯旋



半截楼葡萄