

北方蔬菜报



微信扫官方公众号

微信扫官方视频号

面向全国 服务三农

第910期(总第960期) 本期16版

2025年3月
农历乙巳年二月廿二
星期五

21

国内统一连续出版物号:
CN 37-0123

国内邮发代号:23-319

全国蔬菜质量标准中心推广应用平台

北方蔬菜报社出版

中国农科院蔬菜花卉研究所协办

机遇或在千里之外 ——河南人在元谋创业致富的启示

□记者侯庆强

有这样一帮河南人跨千里在云南元谋种黄瓜,上千人年收入过百万元,不仅自己赚了钱,而且为元谋种出了一份大产业——5000多名河南人种成超18亿元的黄瓜大产业,这一现象引人深思。

这或是一种“共富精神”

在乡村振兴的大浪潮中,我们首先要肯定、赞许这帮在外拼搏的河南人,肯定他们背井离乡在外的创业劲头,赞许他们一个老乡带十个、十个老乡带百个……那种可贵的“传帮带”精神,不仅带动了老乡创业致富,更为当地人创造了更多就业机会,这或许就叫“共富精神”吧!

事实告诉我们,从河南人敢于走出家门远赴云南创业,又验证了这样一句话:天下之大,机遇处处在,不必固守在家门口,大胆走出去,或许海阔天空。

当下,我国乡村全面振兴的步伐正全力前行,乡村发展更是如火如荼,各地不断创新的支持政策,激活了乡村发展,吸引着自主创业者。河南人认准了元谋这块热土,而且一干就是十几年,元谋已经成了他们的第二故乡。

在农民日报记者采访的报道中这样提到:春节前夕,在元谋种黄瓜的河南人万建兵夫妇的两个孩子也来到元谋。“这是我第9年来元谋过年,第一次来的时候才1岁,还不记事。这里很暖和,主要是能跟爸爸妈妈在一起,我觉得很开心。”万建兵的女儿笑着告诉记者。对于许多河南人来说,元谋已经成了他们的“第二故

乡”。云南绿业元果蔬有限责任公司负责人张小康也深有感触,他刚来元谋的时候,还是个不懂农业的大学毕业生,现已在云南定居,有了自己的黄瓜事业。“公司有50多个基地,每个基地1个负责人,这些负责人会把河南的家人接来过,每年吃年夜饭都能有200多人。”张小康笑着说。同他一样,许多老乡已经习惯元谋的生活,虽然也会想念老家,但也只能在夏天空闲时回去看看,他乡已然成故乡。

河南人带到元谋的先进种植技术和“传帮带”传统,是产业成功的重要因素。起初,他们从河南邀请老技术员指导,后摸索出适合元谋的种植方法,关键在于舍得投入成本,选用好种子和好肥料。同时,最早一批河南人凭借多年经验,手把手教后来的老乡,形成“一带十、十带百”的良好氛围,通过“亲戚带亲戚、朋友带朋友”,扩大了种植群体。

为什么要选择元谋

为何选在元谋,而不是其他地方?这也是很多人都想知道的答案。通过多角度分析,河南人选择扎根千里之外的元谋,应看准了这样几个要件:

一是气候条件。元谋属于典型的干热河谷气候,光照充足、昼夜温差大,冬季气温在20℃以上,堪称自然界的“温室大棚”。与北方相比,这里光照时间长,种出的黄瓜口感好。河南冬季寒冷,蔬菜生长受限,需依赖温室大棚和人工补光,而元谋冬季温暖,仅需普通大棚即可,大大降低了种植难度和成本。

二是成本因素。在种植成本上,元谋的普通大棚成本远低于北方的

高标准温室大棚,且元谋土地租金相对合理,当地劳动力资源丰富且成本较低,进一步降低了生产成本。相比之下,北方冬季蔬菜种植需投入更多资金用于保暖、补光等,种植成本加大。

三是市场环境。元谋黄瓜主打反季节种植,10月至次年4月上市,此时北方冬季蔬菜供应相对短缺,元谋黄瓜正好填补市场空白,凭借新鲜和口感优势,价格往往较为可观。并且,元谋交通便利,公路、铁路运输网络发达,能快速将黄瓜运往全国各地,降低了物流成本,提高了市场竞争力。

四是当地政府支持。缺水是当地发展的一大瓶颈,为让每一滴水都能发挥最大作用,元谋县实施了灌区20万亩高效节水灌溉项目,构建起从源头到地头800多公里全覆盖的水网,解决了农业用水这一关键问题。元谋成立了黄瓜产业协会,进一步推动了产业的良性发展。协会成员可交流种植经验,依据市场行情及时发布每日价格,掌握市场定价权,使订单式种植的元谋黄瓜销售无忧。

作为全国5个南繁冬夏繁基地之一的元谋,近年来黄瓜产业不断发展。元谋黄瓜产业的发展,不仅让河南人赚到了钱,也给当地带来了实实在在的好处。当地村民算账说:按保守的每亩3000元计算,仅地租一项,当地人每年就能挣到1.8亿元。为了拓展黄瓜事业,河南人把眼光放得更远了,逐步在向周边县拓展种植规模。

河南人在元谋种黄瓜,不仅让河南种植户在农业领域获得成功,也为元谋当地经济发展注入活力,实现互利共赢。这一现象不仅是农业领域的成功典范,更蕴含着诸多值得深入剖析的发展密码。

河南人扎根元谋 种出18亿元黄瓜产业

□农民日报记者郜晋亮、李浩报道

在云南省楚雄州元谋县的土地上,有5000多名河南人在种植黄瓜,把黄瓜种成了超18亿元的大产业。

故事要从1998年说起,当时河南省周口市扶沟县的几名菜商到元谋收购蔬菜,意外发现这里气候温暖,产出的蔬菜品质好。到了2011年,准备转行的几人把扶沟的种菜技术带到元谋,开始种植经济效益较高的黄瓜。

“最初只有18亩地,我们到这里时,已经扩展到1600多亩。”万建兵是在元谋种黄瓜的河南人之一,2015年他同几十名老乡来到元谋,从“不会种”到后来的“带头种”,目前5000多名河南人到元谋种黄瓜,其中90%来自扶沟县。

元谋属于典型的干热河谷气候,光照充足、昼夜温差大,冬季气温在20℃以上,这个自然界的“温室大棚”为农作物的生长提供了理想环境。“这里光照时间长,种出来的黄瓜口感好,而且只需要普通大棚,种植成本要比北方低很多。”万建兵表示。

得益于气候优势,元谋黄瓜主打反季节种植,在10月至次年4月上市,价格优势明显。元谋黄瓜产业协会、云南绿业元果蔬有限责任公司负责人张小康告诉记者,冬季市场上的新鲜蔬菜相对较少,元谋的黄瓜正好填补这一空缺,成为市场上的抢手货。他算了一笔账:以全县近6万亩黄瓜种植面积来算,净利润有7.2亿元,总收入可达18亿元。

河南人特别注重“传帮带”。最早一批过来的河南人,凭借着多年的种植经验,手把手教后来的老乡,形成“一带十、十带百”的良好传统,形成一个良性发展的种植群体。张小康保守估计,至少有上千名老乡凭借种黄瓜年收入过百万。

北蔬农资臻选

随机探店 寻找农资店镇店之宝

你想展示店里的镇店之宝吗?
你想谈谈对行业的感想吗?
你想给更多农户介绍好农资吗?

赶快来参与农资臻选报名吧!均可在“北蔬农资臻选”
公众号或抖音号留言、私信留下您的店名、联系方式
或拨打热线电话报名 **0536-5253221**



责编/侯庆强 美编/籍红

□新闻热线:13869672375 18866707190