



曾国藩如何表功

同治三年(公元1864年)六月,湘军攻克金陵。曾国荃立即向朝廷报捷。身在安庆大营的曾国藩也接着将此次战役的详情,写了一道长长的奏折,送往北京。这就是著名的《奏报攻克金陵尽歼全股悍贼并生俘逆酋李秀成洪仁达折》。

为什么说它著名,因为它是曾国藩亲自操刀,与极少数幕僚议定而成。奏折里规避了最重要的细节,如洪秀全幼子去向、金陵城财货的去向等;对很多关键问题也进行了巧妙的掩饰,明明洪秀全是病死,曾国藩却说是因为湘军猛攻而被迫服毒,这还是通过俘虏的贼寇辗转告知。表功更是草蛇灰线贯穿全篇,无一字表功,但实际上处处在说表功。字字菁华,尽得庙堂政治的精髓。

开头的三分之二部分,就是汇报材料的写法——细节极度写实,写实到了夸张的程度。比如:“杀贼七百余,夺伪玉玺二方、金印一方,宽广约七寸,即洪酋僭用之印也。其伪官殿侍女缢于前苑内者不下数百人,死于城河者不下二千余人。”这种写法,有详细数据,有真实案例支撑,务必要让看折的慈禧太后等人深信不疑。用数据说话,用案例说话,这种汇报方式,打动领导的效果最好。因为人只愿意相信自己,很愿意相信通过自己判断得出的结论,对他人给的结论从来都是半信半疑。曾国藩与幕僚们深知人性这一点。

真正有意思的是下面的部分:“经过臣仔细观察,洪秀全这帮逆党祸乱粤西,已经15年啦,占据金陵就已12年。以往过去,我朝武备兴盛,军事强悍,可以屡次剿灭反贼,镇服周边,真

是功绩灼灼啊!但这次情况不同。像嘉靖年间的川楚之役,反贼祸乱的仅仅是4个省,沦陷的不过是10余座城。像康熙年间的削三藩之役,反贼祸乱的也不过12个省,沦陷的不过300余座城。但这次洪秀全的叛乱,竟然波及了全国16省,沦陷了600多座城。这还不算什么,其中最凶悍的敌人,如守冯官屯的李开芳,守九江的林启容,守安庆的叶芸来,都是宁死不降的死硬派。贼人们宁死不降,所以这次金陵城破之时,十万匪徒无一投降,宁愿聚众自焚也不投降。这次叛乱比以往叛乱都难以平复,这帮人实在是古今少见的大奸大恶之悍匪啊!”

第一:曾国藩极言此次祸乱程度之深,已经远远超出了历届历次,把太平天国叛乱定性为清朝建国以来最大的危机。这为下文表功奠定了基础。叛乱之严重,才能彰显我方战果之辉煌。前乱后治,方显战绩之成效。第二,巧妙解释了没有活口的原因。曾国荃为何不留活口,后世有很多说法,这里不阐述了,单说曾国藩是如何给他圆过去的:是因为李开芳,林启容,叶芸来这些都是宁死不降的死硬派,他们死硬,所以麾下也不降。结果在城破之日,全部聚众自焚,无一活口。

清廷信吗?肯定不信。但是有什么办法呢。没有活口就没有漏洞,很多关键问题就能掩盖过去。比如洪秀全的小儿子去向,或是金陵城金宝财货去向。所以灭口被写成了敌方宁死不降的主动行为。而敌方的宁死不降,也衬托了我方战况之艰难。圆谎、表功,一举两得。因为提出数据对比,来彰显自己功劳时,必须要揭清廷的丑,就得先给个颂歌:“我朝武功之盛超越前古,

屡次削平大难,焜耀史编。”给彼此一个台阶下,真是滴水不漏,面面俱到啊。

再往下看:“这次能够彻底铲除元凶,扫平叛逆。我们臣子们深深地觉得,是由我文宗皇帝德行宽广,很早就看穿了破敌之法。宫里用度已经非常节俭了,还能够筹措巨额军饷来招募战士。官位授予虽然朝廷极其慎重,但也不惜破格奖励有功之臣。朝廷班子的筹谋已经非常高明,但不惜压抑自己高明的见解来俯首听从将士们的意见。特别是主要领导——皇太后、皇帝的功劳更是大。”高帽子拿出来,给慈禧、给朝廷戴上。“欲先取之必先予之”,把你们推到这样的高度和位置,你们赏与不赏,奖与不奖?你们都不好意思不做表示,不好意思拒绝。

下文终于进入正题了,在说真正诉求这个关键点前,也不能硬着陆,得铺垫一下。这时适合端上一碗鸡汤,顺便表一表工作决心。“可惜我文宗皇帝没等到胜利之日就去世了,生灵涂炭太久了,我们一定要始终勤勉,坚决扫清余匪徒,为主分忧!”情怀之余,表一表下一步工作该怎么干。整篇文章最重要的就是下面这么一句:“此次应奖应恤人员,另缮清单,吁恳恩施。”

客气话说尽,姿态做足了,就涉及最重要的功狗待遇问题,涉及到最现实的奖励问题。聪明人说到此,不用多言,大家都懂了。长长的两千字,最后终于说到了重点。

曾国藩给人的感觉就是,老实人一旦撒谎,就是弥天大谎。或者你明知道是假的,就是不敢、也不忍心拆穿。

姜楠

盐塘

带着远古的单纯
心存一种执念
游走在一望无际的盐田小径
从春走到夏
用成熟的风韵
迎朝送夕
没有华丽的外壳
嗅着空气的清香
播下一捧希望的种子
在阳光的翻晒下
生命插翅般生长
一片片白花花的碎银
那是凤沙氏魂魄的凝结
宿命
它长成一道道斑斓
一粒粒温润如玉
如珍珠
串古连今
聚成一个个坨峰
相信有一种爱定能抽枝长叶
烹出人间佳肴
还有故乡炊烟的飘香
你用质朴的生命
养育着中华大地的儿女
滋润着人们的心田
养血脉 壮筋骨

文梅

麦收话今昔

昔日麦收特别忙,
又割麦来又打场。
弯腰割麦志辛苦,
头顶烈日晒骄阳。
腰酸腿疼难忍,
大汗淋漓湿衣裳。
脱粒打场脏又累,
灰头土脸浑身痒。
今日过麦非昔比,
坐在地头等收粮。
收割脱粒机械化,
一遍工夫粮入仓。
原来过麦一个月,
现在麦收只半晌。
原来过麦抢柴火,
现在无人要麦糠。
原来过麦才吃面,
现在三餐皆细粮。
如今赶上好社会,
百姓生活如蜜糖!

孙照先 孙照经

征婚

1972年闰女士(离异、无子女),
身高1.70米,想找一位50岁至60岁有
住房且无不良嗜好的男士为伴。
联系电话:
13046460165

开元红宝红木家具厂“红六月”大型团购活动火热进行中 买优质红木家具 享全年最低价

“这次的活动太值了,看好了的款式,厂家实实在在给你减钱,是真正的省钱。现在定了一张缅花大床,样式新颖,很典雅。”6月28日,市民张先生带着家人在开元红宝红木家具厂选购家具,对于此次活动,张先生表示,很值。

据悉,自去年开元红宝红木家具厂“红六月”红木家具团购节举办以来,得到了广大红木家具爱好者的的好评。为回馈广大新老顾客的支持,今年,在开元红宝红木家具厂建厂十八周年之际,第二届“红六月”红木家具团购节于6月18日盛大开幕,市民可于7月18日前直接进厂选购品质红木

家具,成交即赠送精美红木礼品。此次“红六月”红木家具团购活动仍坚持“价保全年,买贵双倍返差价”的活动政策,享受全年最低价购买红木家具的优惠。

“开元红宝红木家具用料考究,在设计、功能上独具创意,更加符合人体工程学,坐、卧、躺都很舒适。在选材、拼板、榫卯制作、雕刻、打磨等步骤上传承匠心技艺,精益求精,让购买者放心。”开元红宝红木家具厂孙经理介绍,开元红宝红木家具厂生产的红木家具均采用正宗缅甸花梨木、小叶紫檀、红酸枝等为原材料,寿光本地开



料、烘干,确保原材料适应本地“气候”,不易开裂。而且,在市面上的红木家具全部涨价的形势下,开元红宝红木家具仍执行原价格,买到即赚到。

市民朋友可直接拨打电话5788777,或者前往潍坊科技学院东门向北1500米路东的开元红宝红木家具厂咨询、选购。

小投入 高回报 广告业务可网上办理 广告办理热线:5253235

便民电话

家政服务
●蚂蚁搬家 5555111/15866587444

家电维修
●空调维修 15853678596
●空调移机维修充氟打孔回收13906364654

维修
●马桶通下水管道管堵13780856251
●通下水管道修水管太阳灶13696362439

工程类
●专业防水施工18265644440

店铺租/售

吉店转让
寿光市小拇指汽车维修中心整体对外转让,全国连锁接手即可盈利,地址:正阳路崔家修车城内,电话:13953688986

宾馆转让
文庙街与莱都路路口东一百米宾馆转让,手续齐全。电话13964780004

楼房出租

出租
现有寿光市洛城街道寨里村民宿小院一套对外出租。联系人:牟经理 18615361289。

电气电缆

青岛电缆电器批发大世界
青岛线缆、电梯、德力西电气、开关、青岛电表、配电箱、线路器材、电源、变压器、桥架、母线槽、金具、管材、工业电气、防爆灯具等,并承接工程设计与安装。晨鸣路中段西关村委对面5225959

人才招聘

招聘
潍坊农村干部教育实践中心诚聘IT员、强弱电工、水暖工,待遇高,免费食宿和缴纳保险。联系人:13869605873(马女士)

招聘
市区现代锦城小区招保洁员2名,绿化工1名,年龄60岁左右,有工作经验者优先录用!电话:朱经理15863688871

楼房出售

吉房出售
现代中学西邻鸿基花园四楼中146.66平方米,车库29.84平方米。美林花园南向车库29.36平方米(出售)。因缺资金低价出售13176745528。

商务营销

拉鸭车转让
国五拉鸭车转让,月收入万元以上。联系电话:13153615801,非诚勿扰。

敬告:本报对所刊登广告内容不做实质性审查,提请用户认真核实,以现场确认为准,由此造成的损失本报概不承担!

楼盘热线

- 现代繁华世界 销售热线:0536-5056888
- 现代·明珠嘉苑 销售热线:0536-5223222
- 城投写字楼商辅 销售热线:0536-5103336
- 城投·悦动生态城 销售热线:0536-5855888
- 城投·悦动阳光城 销售热线:0536-5613888
- 中阳·锦绣国际 销售热线:0536-3035999
- 中阳·御景名都 销售热线:0536-5852666
- 清河·熙华园二期 销售热线:0536-5219999
- 恒信绿城·春风江南 销售热线:0536-5622222
- 恒信·丹桂世家 销售热线:0536-5633333
- 恒信·君悦世家 销售热线:0536-2222055

- 恒信·东城名著 销售热线:0536-5111111
- 泰和华宇·弥河玉城 销售热线:0536-5119969
- 东宇·瑞景 销售热线:0536-5695888
- 东宇·御景 销售热线:0536-5619777
- 巨能城·天玺苑 销售热线:0536-5171999
- 巨能·悦澜湾 销售热线:0536-5171999
- 巨能·悦珑湾 销售热线:0536-5171999
- 全福元·锦绣花园 销售热线:0536-5624999
- 圣悦·理想之城 销售热线:0536-5203777
- 金顿云著 销售热线:0536-5229999
- 金宏·梦想之城 销售热线:0536-5111777
- 枫华·宜园 销售热线:0536-2152777